

**ФЕДЕРАЛЬНОЕ ГОСУДАРСТВЕННОЕ БЮДЖЕТНОЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЕ  
УЧРЕЖДЕНИЕ ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ**

**СТАВРОПОЛЬСКИЙ ГОСУДАРСТВЕННЫЙ АГРАРНЫЙ УНИВЕРСИТЕТ**

**УТВЕРЖДАЮ**

И. о. декана экономического фа-  
культета,  
профессор, д.э.н. Кусакина О.Н.  
«24» мая 2022 г.

**Рабочая программа дисциплины**

**Б1.В.12 Внешнеторговые контракты**

---

Шифр и наименование дисциплины по учебному плану

**38.03.01 Экономика**

---

Код и наименование направления подготовки/специальности

**Мировая экономика**

---

Наименование профиля подготовки/специализации/магистерской программы

**Бакалавр**

---

Квалификация выпускника

**Очная**

---

Форма обучения

**2022**

---

год набора

Ставрополь, 2022

## 1. Цель дисциплины

Цель дисциплины «Внешнеторговые контракты» состоит в изучении основных сведений по подготовке и осуществлению внешнеэкономических операций, подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов.

## 2. Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине, соотнесенных с планируемыми результатами освоения образовательной программы

Процесс изучения дисциплины направлен на формирование следующих компетенций ОП ВО и овладение следующими результатами обучения по дисциплине:

Код и наименование компетенции*	Код(ы) и наименование (-ия) индикатора(ов) достижения компетенций**	Перечень планируемых результатов обучения по дисциплине
ПК – 3 Способен осуществлять внешнеэкономическую деятельность организации	ПК – 3.1 Осуществляет подготовку к заключению внешнеторгового контракта и документарное сопровождение внешне-торгового контракта	<p><b>Знания:</b> В/01.6 Зн.2 Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность (08.039) В/01.6 Зн.3 Международные правила толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли (08.039) В/01.6 Зн.10 Условия внешнеторгового контракта (08.039) В/01.6 Зн.11 Нормы этики и делового общения с иностранными партнерами (08.039) В/01.6 Зн.17 Правила административного документооборота (08.039) В/01.6 Зн.18 Порядок составления установленной отчетности (08.039) В/02.6 Зн.1 Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность (08.039) В/02.6 Зн.4 Правила оформления документации по внешнеторговому контракту (08.039) В/02.6 Зн.5 Порядок документооборота в организации (08.039) В/02.6 Зн.6 Условия внешнеторгового контракта (08.039) В/02.6 Зн.12 Правила административного документооборота (08.039) В/02.6 Зн.13 Порядок составления установленной отчетности (08.039)</p> <p><b>Умения:</b> В/01.6 У.1 Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи (08.039) В/01.6 У.5 Подготавливать коммерческие предложения, запросы (08.039) В/01.6 У.6 Оформлять документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов (08.039)</p>

		<p>В/01.6 У.7 Составлять отчеты и готовить предложения по вопросам заключения внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 У.8 Проверять необходимую документацию для заключения внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 У.9 Составлять проект внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/02.6 У.1 Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи (08.039)</p> <p>В/02.6 У.2 Вести базы данных документации по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 У.3 Оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов (08.039)</p> <p>В/02.6 У.4 Выстраивать взаимодействие с подразделениями организации для организации документооборота по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <hr/> <p><b>Навыки:</b> В/01.6 ТД.4 Направление запросов, приглашений и информации потенциальным участникам внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.7 Составление списка отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта (перечень разногласий) (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.10 Формирование списка потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.11 Обработка, формирование, хранение информации и данных об участниках внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.12 Формирование проекта внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.13 Осуществление проверки необходимой документации для заключения внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.14 Подготовка процедуры подписания внешнеторгового контракта с контрагентом (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.1 Формирование реестра документации по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.2 Регистрация документации по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.3 Осуществление учета и систематизации хранения документации по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.4 Формирование дел и сдача в архив документации по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.5 Составление и оформление отчетов по результатам проверок документации по</p>
--	--	---

		внешнеторговому контракту (08.039)
ПК – 3.2 Организует транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта	<p><b>Знания:</b> В/03.6 Зн.3 Международные правила толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли (08.039)</p> <p>В/03.6 Зн.8 Условия внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/03.6 Зн.11 Правила административного документооборота (08.039)</p> <p>В/03.6 Зн.12 Порядок составления установленной отчетности (08.039)</p>	<p><b>Умения:</b> В/03.6 У.2 Взаимодействовать с подразделениями организации и сторонними организациями, отвечающими за транспортно-логистическое сопровождение внешнеторгового контракта (08.039)</p>
	<p><b>Навыки и/или трудовые действия:</b> В/03.6 ТД.2 Привлечение специализированных организаций для выполнения отдельных функций транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/03.6 ТД.3 Подготовка документов, необходимых для транспортно-логистического обеспечения внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/03.6 ТД.5 Составление отчетной документации по транспортно-логистическому обеспечению внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>ТД.6 Обработка, формирование, хранение данных по транспортно-логистическому обеспечению внешнеторгового контракта (08.039)</p>	
ПК – 3.3 Контролирует исполнение обязательств по внешнеторговому контракту	<p><b>Знания:</b> Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность (08.039)</p> <p>В/04.6 Зн.2 Международные договоры в сфере внешнеэкономической деятельности (08.039)</p> <p>В/04.6 Зн.5 Правила оформления документации по внешнеторговому контракту (08.039)</p> <p>В/04.6 Зн.8 Условия внешнеторгового контракта (08.039)</p> <p>В/04.6 Зн.14 Правила административного документооборота (08.039)</p> <p>В/04.6 Зн.15 Порядок составления установленной отчетности (08.039)</p>	<p><b>Умения:</b> В/04.6 У.4 Взаимодействовать с подразделениями организации и сторонними организациями для осуществления контроля исполнения контрактных обязательств (08.039)</p> <p>В/04.6 У.5 Составлять отчеты и готовить предложения по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту (08.039)</p>
	<p><b>Навыки и/или трудовые действия:</b> В/04.6 ТД.1 Сбор информации, документов по вопро-</p>	



8	144/4	18	36	-	54	36	Экзамен
В т.ч. часов: в интерактивной форме		4	8	-	-	-	-
практической подготовки (при наличии)		18	36	-	54	-	-

Се- мestr	Трудоем- кость час/з.е.	Внеаудиторная контактная работа с преподавателем, час/чел					
		Курсовая работа	Курсовой проект	Зачет	Дифферен- цированный зачет	Консульта- ции перед экзаменом	Экзамен
8	144/4	-	-	-	-	2	0,25

**5. Содержание дисциплины, структурированное по темам (разделам) с указанием отведенного на них количества академических часов и видов учебных занятий**

**Очная форма обучения**

№ пп	Темы (и/или разделы) дисциплины	Количество часов					Формы текущего кон- троля успеваемости и промежуточной аттеста- ции	Оценочное средство проверки результатов достижения индикато- ров компетенций**	Код индикаторов достиже- ния компетенций
		Всего	Лекции	Семи- нарские занятия		Самостоятельная работа			
				Практические	Лабораторные				
1	Внешнеторговые операции: понятие и характеристика.	18	4	8	-	8	Тестиро- вание	Комплект тестовых задний	ПК- 3.1 ПК- 3.2
2	Внешнеторговый контракт и методология его составления.	18	2	4	-	8	Деловая игра	Комплект типовых игр	ПК- 3.2 ПК- 3.3
3	Техника подготовки и заклю- чения внешнеторгового кон- тракта.	16	2	4	-	4	Деловая игра, кон- трольная работа	Комплект типовых игр, пере- чень во- просов и заданий для про- ведения кон- трольной работы	ПК- 3.1 ПК- 3.3

№ п/п	Темы (и/или разделы) дисциплины	Количество часов					Формы текущего кон- троля успеваемости и промежуточной аттеста- ции	Оценочное средство проверки результатов достижения индикато- ров компетенций**	Код индикаторов достиже- ния компетенций
		Всего	Лекции	Семи- нарские занятия		Самостоятельная работа			
				Практические	Лабораторные				
4	Ценообразование при заключе- нии внешнеторгового контрак- та.	18	2	2	-	8	Практи- ко- ориенти- рованная задача	Комплект практико- ориенти- рованных задач	ПК- 3.2
5	Международные коммерческие термины.	16	2	4	-	8	Практи- ко- ориенти- рованная задача	Комплект практико- ориенти- рованных задач	ПК- 3.2 ПК- 3.3
6	Содержание условий внешне- торгового контракта.	18	2	2	-	8	Кон- трольная работа	Перечень вопросов и заданий для про- ведения кон- трольной работы	ПК- 3.1 ПК- 3.2
7	Исполнение внешнеторгового контракта.	18	2	8	-	2	Собесе- дование	Перечень вопросов для собе- седования	ПК- 3.3
8	Регистрация договора. Порядок оформления.	18	2	4	-	8	Кон- трольная работа	Перечень вопросов и заданий для про- ведения кон- трольной работы	ПК- 3.1 ПК- 3.2
	<b>Промежуточная аттестация</b>	36	-	-	-	-	Экзамен	Вопросы и задания к экзаме- ну	ПК- 3.1 ПК- 3.2 ПК- 3.3
	<b>Итого</b>	<b>144</b>	<b>18</b>	<b>36</b>	<b>-</b>	<b>54</b>			

**5.1. Лекционный курс с указанием видов интерактивной формы проведения занятий\***

Тема лекции (и/или наименование раздел) (вид интерактивной формы проведения занятий)/(практическая подготовка)	Содержание темы (и/или раздела)	Всего, часов / часов интерактивных занятий/ практическая подготовка		
		очная форма	заочная форма	очно-заочная форма
Внешнеторговые операции: понятие и характеристика. <i>(Лекция-визуализация)</i>	Предмет курса. Цели. Методика. Сущность внешнеторговой деятельности. Актуальные проблемы в области внешней торговли. Организационно-правовое регулирование внешнеторговой деятельности. Практика использования действующего международного права. Особенности системы внешнеторгового регулирования в Российской Федерации.	4/2/2	-	-
Внешнеторговый контракт и методология его составления.	Понятие внешнеторгового контракта. Характеристика торговых договоров и торговых соглашений, заменяющих по своему содержанию торговые договоры. Виды внешнеторговых контрактов. Толкование внешнеторгового контракта в Венской Конвенции (1980 г.) и Новой Гаагской Конвенции о праве, применяемом к договорам международной купли-продажи (1985 г.). Основные методологические принципы составления внешнеторгового контракта.	2/-/2	-	-
Техника подготовки и заключения внешнеторгового контракта.	Подготовка потенциальных партнеров к установлению контактов по поводу подписания контракта. Различные способы налаживания контактов, их характеристика. Особенности выбора контрагента. Подготовка экспортного контракта. Подготовка импортного контракта. Оферты: их виды и содержание. Оформление заказов импортера, конкурентный лист. Процесс заключения внешнеторгового контракта. Типовой контракт.	2/-/2	-	-



Ценообразование при заключении внешнеторгового контракта.	Понятие мировой цены. Особенности ценообразования при заключении внешнеторговых сделок. Особенности установления цены на экспортную и импортную продукцию. Этапы ценообразования. Виды мировых цен. Основные методы установления цены. Система скидок.	2/-/2	-	-
Международные коммерческие термины.	Понятие базисных условий поставки во внешнеторговом контракте. «ИНКОТЕРМС – 2010».	2/-/2	-	-
Содержание условий внешнеторгового контракта.	Составные части внешнеторгового контракта. Преамбула, основная часть, заключительная часть. Предмет договора. Количество. Качество товара и способы его определения. Цена и общая сумма контракта. Условия платежа. Срок поставки. Упаковка, маркировка. Технические гарантии. Штрафные санкции и рекламации. Обстоятельства непреодолимой силы. Прочие условия.	2/-/2	-	-
Исполнение внешнеторгового контракта. <i>(Лекция-визуализация)</i>	Этапы исполнения внешнеторгового контракта. Основные виды внешнеторговой документации. Товарораспорядительная документация, товаросопроводительные документы, страховая, банковская, таможенная документация, применяемая при исполнении внешнеторгового контракта.	2/2/2	-	-
Регистрация договора. Порядок оформления.	Внешнеторговый договор, содержание. Понятие о паспорте сделки. Понятие о паспорте бартерных сделок, требования к открытию и исключения. Заявление на открытие паспорта сделки.	2/-/2	-	-
<b>Итого</b>		<b>18/4/18</b>	-	-

## 5.2. Практические (семинарские) занятия с указанием видов проведения занятий в интерактивной форме\*

Наименование раздела дисциплины	Формы проведения и темы занятий (вид интерактивной формы проведения занятий)/(практическая подготовка)	Всего часов / часов интерактивных занятий/ практическая подготовка					
		очная форма		заочная форма		очно-заочная форма	
		прак	лаб	прак	лаб	прак	лаб
Внешнеторговые операции: понятие	<u>Практическое занятие.</u> Сущность внешнетор-	8/2/8	-	-	-	-	-

и характеристика.	говой деятельности. Актуальные проблемы в области внешней торговли.						
Внешнеторговый контракт и методология его составления.	<u>Практическое занятие.</u> Понятие внешнеторгового контракта. <i>(Деловая игра)</i>	4/2/4	-	-	-	-	-
Техника подготовки и заключения внешнеторгового контракта.	<u>Практическое занятие.</u> Подготовка потенциальных партнеров к установлению контактов по поводу подписания контракта. Типовой контракт.	2/-/2	-	-	-	-	-
	<u>Контрольная работа №1.</u>	2/-/2	-	-	-	-	-
Ценообразование при заключении внешнеторгового контракта.	<u>Практическое занятие.</u> Понятие мировой цены. Особенности ценообразования при заключении внешнеторговых сделок. <i>(Решение практико-ориентированной задачи)</i>	2/2/2	-	-	-	-	-
Международные коммерческие термины.	<u>Практическое занятие.</u> Понятие базисных условий поставки во внешнеторговом контракте. «ИНКОТЕРМС – 2010». <i>(Решение практико-ориентированной задачи)</i>	4/-/4	-	-	-	-	-
Содержание условий внешнеторгового контракта.	<u>Контрольная работа №2.</u>	2/2/2	-	-	-	-	-
Исполнение внешнеторгового контракта.	<u>Практическое занятие.</u> Этапы исполнения внешнеторгового контракта. Основные виды внешнеторговой документации. <i>(Дискуссия)</i>	8/-/8	-	-	-	-	-
Регистрация договора. Порядок оформления.	<u>Контрольная работа №3.</u>	4/-/4	-	-	-	-	-
<b>Итого</b>		<b>36/8/36</b>	-	-	-	-	-

### 5.3. Курсовой проект (работа) учебным планом предусмотрен (не предусмотрен)

#### 5.4. Самостоятельная работа обучающегося

Виды самостоятельной работы	Очная форма, часов		Заочная форма, часов		Очно-заочная форма, часов	
	к текущему контролю	к промежуточной аттестации	к текущему контролю	к промежуточной аттестации	к текущему контролю	к промежуточной аттестации
Подготовка к собеседованию	2					
Подготовка к практико-ориентированному заданию	16					
Подготовка к тестированию	8					
Подготовка к деловой игре	10					
Подготовка к контрольной работе	18					
Подготовка к экзамену		36				
<b>ИТОГО</b>	<b>54</b>	<b>36</b>				

## 6. Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине

Учебно-методическое обеспечение для самостоятельной работы обучающегося по дисциплине «Внешнеторговые контракты» размещено в электронной информационно-образовательной среде Университета и доступно для обучающегося через его личный кабинет на сайте Университета. Учебно-методическое обеспечение включает:

1. Рабочую программу дисциплины «Внешнеторговые контракты».
2. Методические рекомендации по освоению дисциплины «Внешнеторговые контракты».
3. Методические рекомендации для организации самостоятельной работы обучающегося по дисциплине «Внешнеторговые контракты».
4. Методические рекомендации по написанию доклада.

Для успешного освоения дисциплины, необходимо самостоятельно детально изучить темы дисциплины по рекомендуемым источникам информации:

№ п/п	Темы для самостоятельного изучения	Рекомендуемые источники информации (№ источника)		
		Основная (из п.8 РПД)	Дополнительная (из п.8 РПД)	Интернет-ресурсы (из п.9 РПД)
1	Внешнеторговые операции: понятие и характеристика.	1,2,3	1,5,6,8,9	<a href="http://economicus.ru">http://economicus.ru</a> <a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a> <a href="http://www.cemi.rssi.ru/ecr">http://www.cemi.rssi.ru/ecr</a>
2	Внешнеторговый контракт и методология его составления.	1,3	1,2,4,5,8	<a href="http://economicus.ru">http://economicus.ru</a> <a href="http://www.cemi.rssi.ru/ecr">http://www.cemi.rssi.ru/ecr</a>
3	Техника подготовки и заключения внешнеторгового контракта.	1,2,3	1,2,3,7,9	<a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a> <a href="http://www.cemi.rssi.ru/ecr">http://www.cemi.rssi.ru/ecr</a>
4	Ценообразование при заключении внешнеторгового контракта.	1,2,3	2,5,6,8,9	<a href="http://economicus.ru">http://economicus.ru</a> <a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a>

5	Международные коммерческие термины.	1,3	1,2,5,7	<a href="http://economicus.ru">http://economicus.ru</a> <a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a>
6	Содержание условий внешне-торгового контракта.	1,3	1,4,8,9	<a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a> <a href="http://www.cemi.rssi.ru/ecr">http://www.cemi.rssi.ru/ecr</a>
7	Исполнение внешнеторгового контракта.	1,2,3	1,4,8,9	<a href="http://economicus.ru">http://economicus.ru</a> <a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a> <a href="http://www.cemi.rssi.ru/ecr">http://www.cemi.rssi.ru/ecr</a>
8	Регистрация договора. Порядок оформления.	1,3	1,4,8,9	<a href="http://economicus.ru">http://economicus.ru</a> <a href="http://www.aup.ru">http://www.aup.ru</a> <a href="http://www.cemi.rssi.ru/ecr">http://www.cemi.rssi.ru/ecr</a>

**7. Фонд оценочных средств для проведения промежуточной аттестации обучающихся по дисциплине «Внешнеторговые контракты»**

**7.1 Перечень индикаторов компетенций с указанием этапов их формирования в процессе освоения образовательной программы**

**Очная форма обучения**

Индикатор компетенции (код и содержание)	Дисциплины/элементы программы (практики, ГИА), участвующие в формировании индикатора компетенции	Семестры									
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
ПК-3.1 Осуществляет подготовку к заключению внешне-торгового контракта и документарное сопровождение внешнеторгового контракта	Второй иностранный язык				+	+					
	Профессиональный иностранный язык								+		
	Государственное управление в зарубежных странах						+				
	Международные валютно-кредитные отношения				+						
	Маркетинг					+					
	Международные деловые переговоры					+					
	Ресурсы мирового хозяйства				+						
	Международное экономическое регулирование						+				
	Таможенное дело							+			
	Международный маркетинг							+			
	Международное предпринимательство								+		
	<b>Внешнеторговые контракты</b>								+		
	Организация и управление внешнеэкономической деятельностью					+	+				
	Международное право					+					
	Гражданское право					+					
	Международное рекламное дело							+			
	Международные маркетинговые коммуникации							+			
	Технологическая практика										
	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена							+			
Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы									+		
Основы международной экономической безопасности				+							
ПК-3.2 Организует транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта	Второй иностранный язык				+	+					
	Профессиональный иностранный язык								+		
	Логистика					+					
	Международные деловые переговоры					+					
	Международный перевозки							+			
	<b>Внешнеторговые контракты</b>								+		
	Технологическая практика						+				
	Преддипломная практика								+		
	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена								+		
	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы								+		
ПК-3.3 Контролирует исполнение обязательств по внешнеторговому контракту	Профессиональный иностранный язык								+		
	Международные деловые переговоры					+					
	Международное предпринимательство								+		
	<b>Внешнеторговые контракты</b>								+		
	Организация и управление внешнеэкономической деятельностью					+	+				

Индикатор компетенции (код и содержание)	Дисциплины/элементы программы (практики, ГИА), участвующие в формировании индикатора компетенции	Семестры									
		1	2	3	4	5	6	7	8	9	10
	Технологическая практика						+				
	Преддипломная практика								+		
	Подготовка к сдаче и сдача государственного экзамена								+		
	Подготовка к процедуре защиты и защита выпускной квалификационной работы								+		

## 7.2 Критерии и шкалы оценивания уровня усвоения индикатора компетенций, определяющие процедуры оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности

Оценка знаний, умений и навыков и (или) опыта деятельности, характеризующих этапы формирования компетенций по дисциплине «Внешнеторговые контракты» проводится в форме текущего контроля и промежуточной аттестации.

Текущий контроль проводится в течение семестра с целью определения уровня усвоения обучающимися знаний, формирования умений и навыков, своевременного выявления преподавателем недостатков в подготовке обучающихся и принятия необходимых мер по её корректировке, а также для совершенствования методики обучения, организации учебной работы и оказания индивидуальной помощи обучающемуся.

Промежуточная аттестация по дисциплине «Внешнеторговые контракты» проводится в виде зачета.

За знания, умения и навыки, приобретенные студентами в период их обучения, выставляются оценки «ЗАЧТЕНО», «НЕ ЗАЧТЕНО». (или «ОТЛИЧНО», «ХОРОШО», «УДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО», «НЕУДОВЛЕТВОРИТЕЛЬНО» для дифференцированного зачета/экзамена)

Для оценивания знаний, умений, навыков и (или) опыта деятельности в университете применяется балльно-рейтинговая система оценки качества освоения образовательной программы. Оценка проводится при проведении текущего контроля успеваемости и промежуточных аттестаций обучающихся. Рейтинговая оценка знаний является интегрированным показателем качества теоретических и практических знаний и навыков студентов по дисциплине.

### Состав балльно-рейтинговой оценки студентов очной формы обучения

Для студентов **очной формы обучения** знания по осваиваемым компетенциям формируются на лекционных и практических занятиях, а также в процессе самостоятельной подготовки.

В соответствии с балльно-рейтинговой системой оценки, принятой в Университете студентам начисляются баллы по следующим видам работ:

Для студентов **очной формы обучения** знания по осваиваемым компетенциям формируются на лекционных занятиях при условии активного участия обучающегося в восприятии и обсуждении рассматриваемых вопросов.

#### Критерии оценки

**10 баллов** – студент посетил все лекции, активно работал на них в полном соответствии с требованиями преподавателя;

**-1 балл** – за каждый пропуск лекций или замечание преподавателя по поводу отсутствия активного участия обучающегося в восприятии и обсуждении рассматриваемых вопросов.

В случае посещения студентом менее, чем 85% лекций, предусмотренных учебной программой по дисциплине, для получения рейтингового балла, начисляемого по данному критерию, студент обязан представить своему преподавателю или лектору конспект пропущенных лекций.

**Результативность работы на практических занятиях** оценивается преподавателем по результатам собеседований, выполнению тестовых заданий, а также по качеству выполнения деловых игр и практико-ориентированных задач по дисциплине:

**1 балл (знания)** – за ответ на собеседовании (**max – 1 балл** за 1 собеседование).

Баллы за собеседования складываются следующим образом:

*1 балл:*

- излагаемый материал является фактически верным, допускаются негрубые фактические неточности, непринужденные ответы на поставленные вопросы;
- грамотное изложение материала, доступный, интересный и логичный стиль изложения;
- проявление инициативы, использование творческого подхода при выполнении сложных заданий, навыки работы в коллективе, организационные способности.

*0,5 балла:*

- излагаемый материал является фактически верным, непринужденные ответы на поставленные вопросы;
- грамотное изложение материала, доступный, интересный и логичный стиль изложения;

*0 баллов:*

- усвоение основного материала на низком уровне;
- при ответе на вопросы и задания явное непонимание предмета;
- неясность и примитивность изложения материала;
- неумение работать с группой и невыполнение предложенных заданий.

**2 балла (знания)** – за выполнение теста (**max – 2 балла** за 1 тест).

Баллы за выполнение теста складываются следующим образом:

2 балла выставляется при условии правильного ответа студента не менее, чем на 85% тестовых заданий;

1 балл выставляется при условии правильного ответа студента не менее, чем на 70% тестовых заданий;

0 баллов выставляется при условии правильного ответа студента менее, чем на 50 % тестовых заданий.

**3 балла (умения)** – за прохождение деловой игры (**max – 6 баллов** за 2 игры).

Баллы за деловую игру складываются следующим образом:

*3 балла:*

- даны исчерпывающие и обоснованные ответы на все поставленные задачи;
- при ответах выделялось главное, все теоретические положения умело связывались с поставленными задачами;
- ответы были четкими и краткими, а мысли излагались в логической последовательности;
- показано умение самостоятельно анализировать факты, события и процессы в их взаимосвязи и диалектическом развитии;
- проявлены личностные и организаторские качества.

*2 балла:*

- даны полные, достаточно обоснованные ответы на поставленные вопросы;
- при ответах не всегда выделялось главное, отдельные положения недостаточно увязывались с поставленными задачами;
- ответы в основном были краткими, но не всегда четкими, отсутствуют инициатива и творческие находки.

*1 балл:*

- даны в основном правильные ответы на все поставленные вопросы, но без должной глубины и обоснования;
- при ответах не выделялось главное;
- ответы были многословными, нечеткими и без должной логической последовательности;
- на отдельные дополнительные вопросы не даны положительные ответы.

*0 баллов:*

- усвоение основного материала на низком уровне;
- при ответе на вопросы и задания явное непонимание задания;
- неясность и примитивность изложения материала;
- неумение работать с группой и невыполнение предложенных заданий.

**3 балла** (*навыки*) – за выполнение практико-ориентированного задания (**max – 6 баллов** за 2 практико-ориентированных задания).

Баллы за выполнение практико-ориентированной задачи складываются следующим образом:

*3 балла:*

- даны исчерпывающие и обоснованные ответы на все поставленные задачи;
- при ответах выделялось главное, все теоретические положения умело связывались с поставленными задачами;
- ответы были четкими и краткими, а мысли излагались в логической последовательности;
- показано умение самостоятельно анализировать факты, события и процессы в их взаимосвязи и диалектическом развитии;
- проявлены личностные и организаторские качества.

*2 балла:*

- даны полные, достаточно обоснованные ответы на поставленные вопросы;
- при ответах не всегда выделялось главное, отдельные положения недостаточно увязывались с поставленными задачами;
- ответы в основном были краткими, но не всегда четкими, отсутствуют инициатива и творческие находки.

*1 балл:*

- даны в основном правильные ответы на все поставленные вопросы, но без должной глубины и обоснования;
- при ответах не выделялось главное;
- ответы были многословными, нечеткими и без должной логической последовательности;
- на отдельные дополнительные вопросы не даны положительные ответы.

*0 баллов:*

- усвоение основного материала на низком уровне;
- при ответе на вопросы и задания явное непонимание задания;
- неясность и примитивность изложения материала;
- неумение работать с группой и невыполнение предложенных заданий.

**Поощрительный баллы** начисляются за подготовку докладов (не более трех) – **max 15 баллов**.

**Доклад** – средство, позволяющее оценить умение обучающегося устно излагать суть поставленной проблемы, сопровождая ее презентацией, самостоятельно проводить анализ этой проблемы с использованием знаний и умений, приобретаемых в рамках изучения предыдущих и данной дисциплины, делать выводы, обобщающие авторскую позицию по поставленной проблеме.

*Критерии оценки*

5 баллов. Выступление демонстрирует умения умение правильно использовать в устной речи специальные термины и понятия, показатели; синтезировать, анализировать, обобщать представленный материал, устанавливать причинно-следственные связи, формулировать правильные выводы; аргументировать собственную точку зрения, активно использовать самостоятельно подготовленную презентацию.

4 балла. В выступлении отсутствует обобщение представленного материала, установлены не все причинно-следственные связи.

3 балла. В выступлении отсутствует обобщение представленного материала, установлены не все причинно-следственные связи, обучающийся не всегда правильно использует в устной речи специальные термины и понятия, показатели, допущены ошибки в самостоятельно подготовленной презентации.

2 балла. Выступление демонстрирует умение правильно использовать специальные термины и понятия, показатели изучаемой дисциплины, но не содержит элементов самостоятельной



проработки используемого материала.

### **Критерии оценивания контрольной работы для очной формы обучения (max – 60 баллов за 3 контрольные работы)**

Критерии оценки ответа на теоретические вопросы (знания) (max - 5 баллов за 5 вопросов):

**1 балл** – при полном знании и понимании содержания раздела, отсутствии ошибок, неточностей, демонстрации студентом системных знаний и глубокого понимания закономерностей; при проявлении студентом умения самостоятельно и творчески мыслить;

**0,5 балла** – показано понимание, но неполное знание вопроса, недостаточное умение формулировать свои знания по данному разделу;

**0 баллов** – при полном отсутствии текста (ответа), имеющего отношение к вопросу.

Критерии оценки ответа на практическое задание (уметь, владеть) (max - 45 баллов за 3 практических задания):

**11-15 баллов.** При выполнении задания нет затруднений, получен верный ответ, задание выполнено рациональным способом. Сделаны правильные выводы.

**6-10 баллов.** Задание выполнено в целом верно, но допущены незначительные ошибки, не искажающие выводы.

**1-5 балл.** Задание выполнено, но допущены ошибки, искажающие выводы.

**0 баллов.** Задание не выполнено.

<b>№ контрольной точки</b>	<b>Оценочное средство результатов индикаторов достижения компетенций***</b>	<b>Максимальное количество баллов</b>
1.	Контрольная работа № 1 по темам 1-3	20
2.	Контрольная работа № 2 по темам 4-6	20
3.	Контрольная работа № 3 по темам 7-8	20
<b>Сумма баллов по итогам текущего контроля</b>		60
Активность на лекционных занятиях		10
Результативность работы на практических занятиях		15
Поощрительные баллы (написание статей, участие в конкурсах, победы на олимпиадах, выступления на конференциях и т.д.)		15
Итого		100

### **Критерии и шкалы оценивания ответа на зачете**

По дисциплине « \_\_\_\_\_ » к зачету допускаются студенты, выполнившие и сдавшие практические работы по дисциплине, имеющие ежемесячную аттестацию и наличие по текущей успеваемости более 45 баллов. Студентам, набравшим более 55 баллов, зачет выставляется по результатам текущей успеваемости, студенты, набравшие от 45 до 54 баллов, сдают зачет по вопросам, предусмотренным РПД.

Сдача зачета может добавить к текущей балльно-рейтинговой оценке студентов не более 10 баллов:

1 теоретический вопрос – до 5 баллов;

1 практическое задание – до 5 баллов.

Итого – 10 баллов.

### ***Ответ на теоретический вопрос (оценка знаний)***

Критерии оценки

**5 баллов** выставляется студенту, полностью освоившему материал дисциплины в соответствии с учебной программой, включая вопросы, рассматриваемые в рекомендованной программой

дополнительной справочно-нормативной и научно-технической литературы, свободно владеющему основными понятиями дисциплины. Требуется полное понимание и четкость изложения ответов по предложенному вопросу и дополнительным вопросам, заданным экзаменатором. Дополнительные вопросы, как правило, должны относиться к материалу дисциплины, не отраженному в основном задании и выявляют полноту знаний студента по дисциплине.

**4 балла** заслуживает студент, ответивший полностью и без ошибок на предложенные вопросы и показавший знания основных понятий дисциплины в соответствии с обязательной программой курса и рекомендованной основной литературой.

**3 балла** дан недостаточно полный и недостаточно развернутый ответ. Логика и последовательность изложения имеют нарушения. Допущены ошибки в раскрытии понятий, употреблении терминов. Студент не способен самостоятельно выделить существенные и несущественные признаки и причинно-следственные связи. Студент может конкретизировать обобщенные знания, доказав на примерах их основные положения только с помощью преподавателя. Речевое оформление требует поправок, коррекции.

**2 балла** дан неполный ответ, представляющий собой разрозненные знания по теме вопроса с существенными ошибками в определениях. Присутствуют фрагментарность, нелогичность изложения. Студент не осознает связь данного понятия, теории, явления с другими объектами дисциплины. Отсутствуют выводы, конкретизация и доказательность изложения. Речь неграмотная. Дополнительные и уточняющие вопросы преподавателя не приводят к коррекции ответа студента не только на поставленный вопрос, но и на другие вопросы дисциплины.

**0-1 баллов** выставляется студенту при полном отсутствии ответа, имеющего отношение к вопросу.

#### *Выполнение практического задания (оценка знаний, умений, навыков)*

##### Критерии оценки

**5 баллов.** Составлен правильный алгоритм выполнения задания, в логическом рассуждении нет ошибок, задание выполнено рациональным способом. Работа выполнена в полном объеме с соблюдением необходимой последовательности.

**4 балла.** Работа выполнена не полностью, но объем выполненной части таков, что позволяет получить правильные результаты и выводы. Составлен правильный алгоритм выполнения задания, в логическом рассуждении нет существенных ошибок; но задание выполнено нерациональным способом или допущено не более двух несущественных ошибок, получен верный ответ.

**3 балла.** Задание понято правильно, в логическом рассуждении нет существенных ошибок, но допущены существенные ошибки в употреблении терминов и понятий; задание выполнено не полностью или в общем виде.

**2 балла.** Задание выполнено частично, с большим количеством ошибок, объем выполненной части работы не позволяет сделать правильных выводов.

**1 балл.** Задание выполнено неправильно и объем выполненной части работы не позволяет сделать правильных выводов

**0 баллов.** Задание не выполнено.

Студент не допускается к сдаче зачета, если к началу промежуточной аттестации по результатам текущего контроля он набрал менее 45 баллов. В этом случае студенту предоставляется возможность отработать контрольные точки до начала промежуточной аттестации.

### **7.3. Примерные оценочные материалы для текущего контроля успеваемости и промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины «Внешнеторговые контракты»**

#### Типовые вопросы для собеседования

*Тема: «Исполнение внешнеторгового контракта».*

1. В чем заключается исполнение внешнеторгового контракта?
2. Перечислите этапы исполнения контракта.
3. Какими документами оформляется исполнение контракта?
4. На какие группы подразделяются внешнеторговые контракты?

## Типовые деловые игры

### ***Тема: «Внешнеторговый контракт и методология его составления».***

#### Концепция игры

Деловая игра охватывает 2 этапа документооборота внешнеторговой сделки, представляющего собой поток документов по подготовке внешнеэкономической сделки и коммерческие документы, сопровождающие реализацию международного контракта.

Учебная группа студентов разбивается на 3 подгруппы: первая подгруппа представляет компанию покупателя из России, вторая подгруппа – зарубежную компанию (продавца), третья подгруппа – независимые эксперты.

В первой и второй подгруппах должны быть выбраны: руководитель компании (генеральный директор), финансовый директор компании, руководитель отдела маркетинга, логист компании и специалист по внешнеэкономической деятельности, в первой подгруппе назначается секретарь. Количество должностных лиц (сотрудников) определяется руководителем занятия в зависимости от количества студентов в учебной группе.

Группа независимых экспертов включает 5 студентов, которые проводят анализ действий международных компаний и подводят итог деловой игры.

#### Задачи деловой игры:

- создать игровую модель, имитирующую ситуацию подготовки и заключения внешнеторгового контракта;
- подготовить и представить документы по подготовке внешнеэкономической сделки;
- разработать контракт международной купли-продажи товаров;
- подготовить пакет коммерческих документов, сопровождающих реализацию международного контракта;
- приобрести навыки работы по анализу исходных материалов, необходимых для подготовки и реализации внешнеторговых контрактов.

#### Ожидаемый результат:

Реализация целей и задач деловой игры, позволит сформировать у студентов умение заключения международных контрактов купли-продажи товаров, знание документооборота коммерческих документов по международному контракту.

### ***Тема: «Техника подготовки и заключения внешнеторгового контракта».***

#### Концепция игры

Группа студентов разбивается на две подгруппы. Одна подгруппа представляет Россию, другая – зарубежную страну. В каждой подгруппе должны быть выбраны: президент фирмы, эксперт по финансовым вопросам, эксперт по маркетингу, эксперт по транспорту.

Затем каждая подгруппа определяется с предметом сделки и согласовывает этот вопрос с контрагентом. Далее начинается подготовительный этап внешнеторговых переговоров. Стороны договариваются о месте и времени встречи; формируют делегацию; занимаются изучением рынка, вопросами спроса; ведут деловую переписку с контрагентами; подготавливают проект внешнеторгового контракта купли-продажи товара.

В назначенный день переговоров принимающая сторона занимается протокольными аспектами внешнеторговых переговоров: встреча делегации, подготовка помещения, рассадка за столом, запись деловой беседы. После взаимного приветствия и рассадки за столом стороны начинают работу над согласованием позиций внешнеторгового контракта купли-продажи товаров.

Внешнеторговые переговоры ведут президенты фирм, по специальным вопросам президент фирмы дает слово экспертам.

#### Ожидаемый результат

Каждая из подгрупп в ходе деловой игры должна продемонстрировать теоретические знания по данной тематике и приобрести практические навыки ведения внешнеторговых переговоров. Студенты должны продемонстрировать умение применять методы внешнеторговых переговоров (позиционного торга и принципиальных переговоров), умело выстраивать свою стратегию и тактику внешнеторговых переговоров, находить компромисс в сложных вопросах и достигать поставленной цели.

В заключение деловой игры президенты фирм сдают заполненный экземпляр типового внешне-торгового контракта купли-продажи преподавателю. Преподаватель подводит итог деловой игры.

### **Типовое тестовое задание**

**Тема: «Внешнеторговые операции: понятие и характеристика».**

1. Международные экономические отношения – это
  - a) форма взаимодействия между субъектами разных стран по поводу производства, распределения, обмена и потребления материальных благ;
  - b) взаимодействие между резидентами разных стран;
  - c) сотрудничество нескольких государств в экономической и военно-технической сфере;
  - d) экспорт и импорт товаров и услуг
  
2. Если страна А имеет численность населения, равную 150 млн. чел. и площадь 17 млн. кв. км, а страна Б – соответственно 55 млн. чел. и 500 тыс. кв. км, то:
  - a) экспортная квота страны А будет, как правило больше чем экспортная квота страны Б;
  - b) экспортная квота страны А будет, как правило меньше чем экспортная квота страны Б;
  - c) это не позволяет сделать однозначного вывода относительно того, чья экспортная квота больше;
  - d) экспортные квоты стран могут быть равны
  
3. Признаками международной коммерческой сделки являются:
  - a) перемещение предмета сделки за границу страны-продавца;
  - b) совершение платежа в иностранной валюте;
  - c) совершение сделки между сторонами разной национальности;
  - d) совершение сделки между партнерами, предприятия которых находятся в разных странах.
  
4. Базисные условия С IF предполагают, что обязанность обеспечения транспортировки до порта назначения лежит:
  - a) на продавце товара;
  - b) на покупателе товара;
  - c) в зависимости от договоренности между продавцом и покупателем;
  - d) и на покупателе и на продавце
  
5. Письменной формой международной коммерческой сделки согласно международным нормам считается:
  - a) контракт;
  - b) переписка контрагентов;
  - c) предложение экспортера и ответ покупателя;
  - d) предложение экспортера и акцепт покупателя;
  
6. Предложением продавца, направленным конкретному покупателю и содержащим срок для ответа, называется:
  - a) оферта;
  - b) акцепт;
  - c) твердая оферта;
  - d) свободная оферта.
  
7. Вывоз товаров ранее ввезенных из-за границы называется:
  - a) экспорт;
  - b) импорт;
  - c) реэкспорт;
  - d) реимпорт.

8. Контракт со сроком поставки "немедленно" исполняется:
- на следующий день после заключения контракта;
  - в течение недели;
  - после извещения покупателя о готовности принять товар;
  - в течение 14 рабочих дней с даты подписания контракта.
9. Какая оговорка по качеству не используется во внешнеторговых контрактах:
- соответствие стандарту;
  - соответствие описанию;
  - соответствие образцу;
  - высший сорт;
10. Базисные условия поставки в контракте определяют:
- порядок перевозки товара;
  - степень риска сделки;
  - ответственность сторон за исполнение контракта;
  - момент перехода риска гибели или порчи товара с продавца на покупателя.
11. Какие способы фиксации цены используются в международных контрактах купли-продажи:
- переменная цена;
  - цена с последующей фиксацией;
  - альтернативная цена;
  - кумулятивная цена.
12. Споры по внешнеторговым контрактам обычно рассматриваются:
- в местном суде ответчика;
  - в специализированном арбитраже;
  - в специализированном арбитраже по месту подписания контракта;
  - арбитражным судом, указанным сторонами контракта.
13. Какие обстоятельства не могут считаться форс-мажорными:
- любые стихийные бедствия;
  - правительственные меры регулирования международной торговли;
  - болезнь лиц, ответственных за исполнение контракта.
  - война;
14. Понятие "договорная территория" в посредническом соглашении представляет собой:
- территорию, на которой расположено предприятие посредника;
  - территорию, на которой посредник реализует товары экспортера;
  - территорию, на которой экспортер самостоятельно реализует свою продукцию;
  - территорию, на которой заключено посредническое соглашение
15. Оговорка об "исключительном праве" в посредническом соглашении означает, что:
- посредник получает исключительное право на реализацию продукции экспортера;
  - экспортер имеет исключительные права на реализацию своей продукции;
  - посреднику предоставляется исключительное право выбирать продукцию экспортера;
  - посреднику предоставляется исключительное право выбирать территорию реализации продукции экспортера

### **Типовые практико-ориентированные задачи**

**Тема: «Ценообразование при заключении внешнеторгового контракта»**

Задача №1 (расчет скорректированной цены контракта в результате изменения валютного курса)

Цена товара, указанная в контракте между американской и английской фирмами, составляет 300 тыс. долл., причем курс на дату подписания контракта соответствовал уровню 1,5808 долл. за фунт стерлингов. Контракт содержит условие, предполагающее соразмерное изменение суммы платежа по соглашению в долларах в случае изменения курса американского доллара за фунт на момент осуществления платежа по отношению к зафиксированному в контракте. Каким образом должна быть осуществлена корректировка цены товара, если на момент платежа курс составил 1,5316 долл. за 1 фунт стерлингов?

**Тема: «Международные коммерческие термины»**

Условия задачи. Заключен контракт на поставку партии электроприборов из Лондона в Москву на базе поставки «СРТ склад получателя»

Неизвестные:

1. Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?
2. Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдет с продавца на покупателя?

**Типовые контрольные работы для студентов очной формы обучения**

**Контрольная работа №1 (по темам 1-3).**

Вопросы (оценивают ЗНАТЬ) (max – 5 баллов):

1. Дайте определение понятий внешнеторговой деятельности, внешнеторговой сделки и внешнеторговой операции. (1 балл)
2. Какие международные экономические организации занимаются регулированием международной торговой практики? (1 балл)
3. Перечислите международные конвенции, применяемые в международной торговой практике. (1 балл)
4. По каким двум направлениям целесообразно осуществлять коммерческую работу в зависимости от характера внешнеторговой сделки? (1 балл)
5. Из каких процедур складывается предконтрактная деятельности сторон внешнеторговой сделки? (1 балл)

Задания (оценивают УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ) (max – 15 баллов):

Составить текст внешнеторгового контракта, основываясь на форме типового контракта и данных таблицы 1.

Таблица 1 - Содержание разделов контракта.

№ раздела	Раздел контракта	Условия
1	Преамбула	Импорт Белоруссия
2	Предмет контракта	Тракторы гусеничные для с/х работ мощностью 50 кВт (87*)
3	Количество товара. Цена контракта	6 штук 158 000\$
4	Условия поставки	СРТ с выбором пункта
5	Расчеты по контракту	Платежи путем открытия безотзывного акцепта в пользу продавца в течение 30 дней со дня телеграфного запроса продавца. Оплата попартионная в течение 30 дней со дня отгрузки на основании счета в соответствии со стоимостью партии
6	Упаковка и маркировка	выбор по типу товара
7	Приемка товара	в соответствии с предметом контракта

**Контрольная работа №2 (по темам 4-6).**

Вопросы (оценивают ЗНАТЬ) (max – 5 баллов):

1. Охарактеризуйте цель и сферу применения Инкотермс (1 балл)
2. Содержание базисных условий поставки (1 балл)
3. Перечислите категории Инкотермс (1 балл)
4. Какие моменты указываются в предмете контракта? (1 балл)
5. Какими способами определяется срок поставки товара? (1 балл)

Задания (оценивают УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ) (max – 15 баллов):

Определить величину цены контракта на основании индексов составляющих затрат по данным таблицы. Определить цену этого же контракта на основе данных об инфляции за время его исполнения.

Таблица 2 - Исходные данные.

Исходные данные	Условия
Коэффициент торможения	0,10
Материалы Доля в составе цены, % Индекс при заключении контракта Индекс при поставке	24 100 108
Рабочая сила Доля в составе цены, % Индекс при заключении контракта Индекс при поставке	46 94 96
Энергоносители Доля в составе цены % Индекс при заключении контракта Индекс при поставке	14 165 167
Транспортные расходы Доля в составе цены % Индекс при заключении контракта Индекс при поставке	8 100 102
Срок исполнения контракта, мес.	8
Инфляция, %/год	8,9%
Курс валюты на момент реализации	67,8 руб. за 1\$
Курс валюты на момент подачи ГТД	68,0 руб. за 1\$

**Контрольная работа №3 (по темам 7-8).**

Вопросы (оценивают ЗНАТЬ) (max – 5 баллов):

1. Основные виды внешнеторговой документации.
2. Товарораспорядительная документация.
3. Понятие о паспорте сделки.
4. Понятие о паспорте бартерных сделок, требования к открытию и исключения.

Задания (оценивают УМЕТЬ, ВЛАДЕТЬ) (max – 15 баллов):

Составьте тест внешнеторгового контракта на поставку тракторов гусеничных из Белоруссии, г. Минск в РФ, г. Новосибирск.

**Вопросы к зачету**

1. Понятие внешнеторгового контракта. Его особенности как гражданско-правового договора.

2. Право, применимое к внешнеторговому контракту.
3. Международные торговые обычаи.
4. Унификационные акты по вопросам регулирования внешнеторговых сделок.
5. Конвенция ООН о договорах международной купли-продажи товаров 1980 г. Общая характеристика.
6. Общие условия поставок. ОУП СНГ.
7. Принципы международных коммерческих контрактов.
8. ИНКОТЕРМС: цели, порядок применения, общая характеристика.
9. Нормы российского законодательства по вопросам внешнеторговых контрактов.
10. Способы заключения внешнеторговых контрактов.
11. Заключение контрактов в процессе переговоров. Типовые проформы.
12. Заключение контрактов путем обмена письменными сообщениями.
13. Оферта в международной торговле. Приглашение делать оферты.
14. Акцепт. Способы акцептования оферты.
15. Автономия воли при определении условий контракта Пределы автономии воли.
16. Понятие и последствия существенного нарушения договора.
17. Толкование внешнеторгового контракта, действий и заявлений сторон.
18. Сфера применения Венской конвенции 1980 г. Порядок применения.
19. Понятие внешнеторговой поставки.
20. Определение количества товара во внешнеторговом контракте.
21. Определение качества товара во внешнеторговом контракте.
22. Проверка качества товара. Гарантия качества.
23. Отсутствие в контракте требований к качеству товара. Обязательства продавца.
24. Определение сроков и даты поставки товара.
25. Тара, упаковка и маркировка.
26. Техническая и товарная документация.
27. Способы идентификации товара.
28. Способы защиты покупателя при нарушении внешнеторгового контракта продавцом.
29. Определение цены на товар. Общая сумма контракта.
30. Способы осуществления платежа.
31. Возмещение убытков.
32. Обязательство покупателя принять поставку.
33. Ответственность за нарушение внешнеторгового контракта.
34. Освобождение от ответственности.
35. Изменение условий внешнеторгового контракта и внесение дополнений.
36. Расторжение контракта: основания, последствия. Приостановление исполнения.
37. Оговорки к Конвенции ООН о договорах международной купли-продажи товаров.
38. Арбитражное соглашение. Арбитражная оговорка во внешнеторговом контракте.
39. Альтернативные методы урегулирования внешнеторговых споров
40. Исковая давность в международной купле – продаже.
41. Контракты во встречной торговле.
42. Представительство в международной торговле. Общая характеристика.
43. Виды торговых представителей.
44. Виды принципалов.
45. Виды права на продажу.
46. Дистрибьюторские соглашения.
47. Договор комиссии международной купле – продаже.
48. Консигнация.
49. Право, применимое к соглашениям о посредничестве.
50. Международно-правовое регулирование торгового представительства.

### **Практико-ориентированные задания для зачета**

#### **Задание 1.**



Заключен контракт на поставку партии холодильников из Белина в Москву на базе поставки "FCA склад в Дрезден".

Неизвестные:

1. Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?

2. Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдет с продавца на покупателя

### **Задание 2.**

Заключён контракт на поставку партии клея из США штат Нью Йорк в Новороссийск на базе поставки "CIF порт получателя

1. Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?

2. Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдёт с продавца на покупателя, кто ответственен и оплачивает страховку до получателя

### **Задание 3.**

Заключен контракт на поставку партии помидор из Турции в Краснодар на базе поставки "DDP склад получателя

1. Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?

2. Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдёт с продавца на покупателя, кто ответственен и оплачивает страховку до получателя

### **Задание 5.**

Заключён контракт на поставку партии кофе из Бразилии в Ставрополь на базе поставки FOB.

1. Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какие варианты места отправки груза могут быть предусмотрены? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?

2. Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдёт с продавца на покупателя, кто ответственен и оплачивает страховку до получателя

### **Задание 6.**

Условия задачи 6. Заключён контракт на поставку партии яблок из Сербии в Москву на базе поставки CIF ....

1. Каким видом транспорта может осуществляться доставка груза по этому контракту? Какими критериями вы руководствовались при принятии решения?

2. Когда риск случайной гибели или повреждения товара перейдёт с продавца на покупателя, кто ответственен и оплачивает страховку до получателя

### **Задание 7.**

Цена товара, указанная в контракте между НЕМЕЦКОЙ и английской фирмами, составляет 5300 тыс. долл., причем курс на дату подписания контракта соответствовал уровню 1,5808 долл. за ЕВРО. Контракт содержит условие, предполагающее соразмерное изменение суммы платежа по соглашению в долларах в случае изменения курса американского доллара за ЕВРО на момент осуществления платежа по отношению к зафиксированному в контракте. Каким образом должна быть осуществлена корректировка цены товара, если на момент платежа курс составил 1,5116 долл. за 1 ЕВРО?

### **Задание 8.**

Цена товара, указанная в контракте между НЕМЕЦКОЙ и РОССИЙСКОЙ ФИРМАМИ, составляет 500 тыс. ЕВРО, причем курс на дату подписания контракта соответствовал уровню 60,5808 ЕВРО за рубль. Контракт содержит условие, предполагающее соразмерное изменение суммы платежа по соглашению в долларах в случае изменения курса ЕВРО за рубль на момент осуществления

платежа по отношению к зафиксированному в контракте. Каким образом должна быть осуществлена корректировки цены товара, если на момент платежа курс составил 67,5116 долл. за 1 ЕВРО?

В данном разделе РПД приведены типовые задания для проведения текущего контроля успеваемости студентов. Полный перечень заданий содержится в учебно-методическом комплексе по дисциплине «Б1.В.18 Внешнеторговые контракты», который размещен в электронной информационно-образовательной среде Университета и доступен для обучающегося через его личный кабинет на сайте Университета.

## 8. Перечень основной и дополнительной учебной литературы, необходимой для освоения дисциплины

### а) основная литература:

1. ЭБС «Znanium»: Корепанова Н.Б. Внешнеторговый контракт: содержание, документы, учет, налогообложение: Практическое пособие / Н.Б. Корепанова. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2020. - 237 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=462102>
2. ЭБС «Znanium»: Управление внешнеэкономической деятельностью: Учебник / О.И. Дегтярева, А.П. Матусевич, А.В. Шевелева; Под ред. О.И. Дегтяревой. - М.: Магистр: НИЦ ИНФРА-М, 2019. - 352 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=463071>
3. ЭБС «Znanium»: Иванов И.В. Внешнеэкономическая деятельность предприятия : учебник / под ред. засл. деят. науки РФ, д-ра экон. наук, проф. И.Н. Иванова. — М. : ИНФРАМ, 2018. — 297 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/catalog/product/453668>

### б) дополнительная литература:

1. ЭБС «Znanium»: Громова Н.М. Внешнеторговый контракт = Contract in Foreign Trade: Учебное пособие/Громова Н. М., 2-е изд., испр. - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 144 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=474005>
2. ЭБС «Znanium»: Международная торговля: учебное пособие / А.О. Руднева. - М.: НИЦ Инфра-М, 2013. - 234 с - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=363842>
3. ЭБС «Znanium»: Торговая политика: Учебное пособие / Е. Д. Халевинская - М.: Магистр, НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 304 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=501338>
4. ЭБС «Znanium»: Составление международного контракта: методические рекомендации / Петрова С. А. - М.: НИЦ ИНФРА-М, 2015. - 38 с. - Режим доступа: <http://znanium.com/bookread2.php?book=509028>
5. ЭБ «Труды ученых СтГАУ»: Организация управления внешнеэкономической деятельностью [электронный полный текст] : учеб.-метод. пособие / Н. В. Воробьева, И. В. Козел, Д. О. Грачева, А. Р. Байчерова ; СтГАУ. - Ставрополь : АГРУС, 2015. - 961 КБ.
6. ЭБ «Труды ученых СтГАУ»: Ерохин, В. Л. Международное предпринимательство [электронный полный текст] : учеб. пособие. - Ставрополь : АГРУС, 2007. - 1,30 МБ.
7. Трухачев, В. И. Международная торговля : учеб. пособие для студентов вузов по экон. специальностям / В. И. Трухачев, И. Н. Лякишева, В. Л. Ерохин. - М. : Финансы и статистика ; Ставрополь : АГРУС, 2006. - 416 с. - (Гр. УМО).
8. Мировая экономика и международные отношения (периодическое издание)
9. Экономика и предпринимательство (периодическое издание)

Список литературы верен  
Директор НБ \_\_\_\_\_



Обновленская М. В.

## **9. Перечень ресурсов информационно-телекоммуникационной сети "Интернет" (далее - сеть «Интернет»), необходимых для освоения дисциплины.**

1. <http://economicus.ru> – Образовательный портал по экономике
2. <http://www.aup.ru> – Административно-управленческий портал
3. <http://www.cemi.rssi.ru/ecr> - Экономическая наука современной России

## **10. Методические указания для обучающихся по освоению дисциплины.**

При изучении дисциплины «Внешнеторговые контракты» необходимо обратить внимание на последовательность изучения тем. Первая тема «Внешнеторговые операции: понятие и характеристика» дает базовые представления о сущности, предмете и задачах дисциплины, ее основных проблемах. Без изучения этих положений дальнейшее усвоение материала будет неэффективным. Особое внимание в первой теме следует обратить на сущность внешнеторговой деятельности, а также на актуальные проблемы в области внешней торговли.

Большой проблемой при изучении внешнеторговых контрактов является отсутствие достаточных знаний об особенностях системы внешнеторгового регулирования в Российской Федерации. Всё это и многое другое, указывает на необходимость изучения второй темы дисциплины «Внешнеторговый контракт и методология его составления», которая пояснит все эти вопросы.

Также необходимо обратить внимание на такие важные темы, как: «Техника подготовки и заключения внешнеторгового контракта», «Ценообразование при заключении внешнеторгового контракта», «Международные коммерческие термины», «Содержание условий внешнеторгового контракта», «Исполнение внешнеторгового контракта», «Регистрация договора. Порядок оформления». Эти темы так же помогут сформировать необходимые для студента знания, умения и навыки.

Самостоятельная работа является важнейшим элементом учебного процесса, так как это один из основных методов освоения учебных дисциплин и овладения навыками профессиональной деятельности. Это подтверждает учебный план, согласно которому, при изучении дисциплины на очной форме обучения – 54 часа отведено на самостоятельную работу и 54 часа – на аудиторные занятия.

Лекции, практические занятия и промежуточная аттестация являются важными этапами подготовки к зачету, поскольку позволяют студенту оценить уровень собственных знаний и своевременно восполнить имеющиеся пробелы. В связи с этим для подготовки к зачету с оценкой первоначально необходимо прочитать лекционный материал и самостоятельно выполнить типовые задания, представленные в рабочей программе.

## **11. Перечень информационных технологий, используемых при осуществлении образовательного процесса по дисциплине, включая перечень программного обеспечения и информационных справочных систем (при необходимости).**

### ***11.1 Перечень лицензионного программного обеспечения***

При осуществлении образовательного процесса студентами и преподавателем используются следующее программное обеспечение:

1. Microsoft Windows Server STD CORE All Lng License/Software Assurance Pack Academic OLV 16 Licenses Level E Additional Product Core Lic 1 Year - Соглашение/Agreement V5910852 Open Value Subscription, Сублицензионные договоры № 11/044/18 от 23.11.2018; № 11/015/17 от 13.11.2017; № 12/014/16 от 12.12.2016; Соглашение/Agreement V0557156 Open Value Subscription Сублицензионный договор № № 10/036/15 от 26.10.15.

2. Kaspersky Total Security Russian Edition. 1000-1499 Node 1 year Educational Renewal License - Лицензия № 1B081811190812098801663, Сублицензионный договор № 11/044/18 от 23.11.2018; Лицензия 1B08-171114-054004-843-671, Сублицензионный договор № 11/015/17 от 13.11.2017; Лицензия № 17E0-161208-050043-910-63, Сублицензионный договор № 12/014/16 от 12.12.2016; Лицензия № 17E0-151015-081258, Сублицензионный договор № 10/036/15 от 26.10.15.

3. ABBYY FineReader 14 Business 1 year - Код позиции: AF14-2S4W01-102/AD

Идентификационный номер пользователя: 41255, Сублицензионный договор № 11/044/18 от 23.11.2018; Идентификационный номер пользователя: 43136, Сублицензионный договор № 11/015/17 от 13.11.2017; Сублицензионный договор

№ 12/014/16 от 12.12.2016; Сублицензионный договор № 10/036/15 от 26.10.15.

4. КонсультантПлюс-СК сетевая версия (правовая база). Договор № 370/18 от 09.06.2018 г.; договор №370/17 от 01.07.2017 г.; договор №370/16 от 01.07.2016 г.; договор №370/15 от 16.06.2015 г.

При осуществлении образовательного процесса студентами и преподавателем используются следующие информационно справочные системы: автоматизированная система управления «Деканат», ЭБС «Znanium», ЭБС «Лань», СПС «Консультант плюс», СПС «Гарант».

## 12. Описание материально-технической базы, необходимой для осуществления образовательного процесса по дисциплине

№ п/п	Наименование специальных помещений и помещений для самостоятельной работы	Оснащенность специальных помещений и помещений для самостоятельной работы
1	<b>Учебная аудитория для проведения лекционных занятий</b> (ауд. № 178, площадь – 66,0 м <sup>2</sup> ).	Оснащение: специализированная мебель на 76 посадочных мест, стол президиума – 1 шт., трибуна для преподавателя – 1 шт., персональный компьютер – 1 шт., мультимедийный проектор – 1 шт., экран настенный – 1 шт., классная доска – 1 шт., учебно-наглядные пособия в виде презентаций, информационные плакаты, подключение к сети «Интернет», выход в корпоративную сеть университета.
2	<b>Учебная аудитория для проведения занятий семинарского типа</b> (ауд. № 173а (Учебно-научная лаборатория экономики и планирования деятельности предприятия), площадь – 31,9 м <sup>2</sup> ).	Оснащение: специализированная мебель на 12 посадочных мест, персональные компьютеры – 12 шт., интерактивная доска – 1 шт., проектор – 1 шт., классная доска – 1 шт., учебно-наглядные пособия в виде презентаций, информационные плакаты, подключение к сети «Интернет», доступ в электронную информационно-образовательную среду университета, выход в корпоративную сеть университета.
3	<b>Учебные аудитории для самостоятельной работы студентов:</b>	
4	1. <i>Читальный зал научной библиотеки (площадь 177 м<sup>2</sup>)</i>	1. Оснащение: специализированная мебель на 100 посадочных мест, персональные компьютеры – 56 шт., телевизор – 1шт., принтер – 1шт., цветной принтер – 1шт., копировальный аппарат – 1шт., сканер – 1шт., Wi-Fi оборудование, подключение к сети «Интернет», доступ в электронную информационно-образовательную среду университета, выход в корпоративную сеть университета.
5	2. <i>Учебная аудитория № 173а (Учебно-научная лаборатория экономики и планирования деятельности предприятия), площадь – 31,9 м<sup>2</sup>).</i>	2. Оснащение: специализированная мебель на 12 посадочных мест, персональные компьютеры – 12 шт., интерактивная доска – 1 шт., проектор – 1 шт., классная доска – 1 шт., учебно-наглядные пособия в виде презентаций, информационные плакаты, подключение к сети «Интернет», доступ в электронную информационно-образовательную среду университета, выход в корпоративную сеть университета.
6	<b>Учебная аудитория для групповых и индивидуальных консультаций</b> (ауд. № 173а (Учебно-научная лаборатория экономики и планирования деятельности предприятия), площадь – 31,9 м <sup>2</sup> ).	Оснащение: специализированная мебель на 12 посадочных мест, персональные компьютеры – 12 шт., интерактивная доска – 1 шт., проектор – 1 шт., классная доска – 1 шт., учебно-наглядные пособия в виде презентаций, информационные плакаты, подключение к сети «Интернет», доступ в электронную информационно-образовательную среду университета, выход в корпоративную сеть университета.
7	<b>Учебная аудитория для текущего контроля и промежуточной аттестации</b> (ауд. № 173а (Учебно-научная лаборатория экономики и планирования деятельности предприятия), площадь – 31,9 м <sup>2</sup> ).	Оснащение: специализированная мебель на 12 посадочных мест, персональные компьютеры – 12 шт., интерактивная доска – 1 шт., проектор – 1 шт., классная доска – 1 шт., учебно-наглядные пособия в виде презентаций, информационные плакаты, подключение к сети «Интернет», доступ в электронную информационно-образовательную среду университета, выход в корпоративную сеть университета

### **13. Особенности реализации дисциплины для инвалидов и лиц с ограниченными возможностями здоровья**

Обучающимся с ограниченными возможностями здоровья предоставляются специальные учебники и учебные пособия, иная учебная литература, специальные технические средства обучения коллективного и индивидуального пользования, предоставление услуг ассистента (помощника), оказывающего обучающимся необходимую техническую помощь, а также услуги сурдопереводчиков и тифлосурдопереводчиков.

#### **а) для слабовидящих:**

- на промежуточной аттестации присутствует ассистент, оказывающий студенту необходимую техническую помощь с учетом индивидуальных особенностей (он помогает занять рабочее место, передвигаться, прочитать и оформить задание, в том числе записывая под диктовку);
- задания для выполнения, а также инструкция о порядке проведения промежуточной аттестации оформляются увеличенным шрифтом;
- задания для выполнения на промежуточной аттестации зачитываются ассистентом;
- письменные задания выполняются на бумаге, надиктовываются ассистенту;
- обеспечивается индивидуальное равномерное освещение не менее 300 люкс;
- студенту для выполнения задания при необходимости предоставляется увеличивающее устройство;

#### **в) для глухих и слабослышащих:**

- на промежуточной аттестации присутствует ассистент, оказывающий студенту необходимую техническую помощь с учетом индивидуальных особенностей (он помогает занять рабочее место, передвигаться, прочитать и оформить задание, в том числе записывая под диктовку);
- промежуточной аттестации проводится в письменной форме;
- обеспечивается наличие звукоусиливающей аппаратуры коллективного пользования, при необходимости поступающим предоставляется звукоусиливающая аппаратура индивидуального пользования;
- по желанию студента промежуточная аттестация может проводиться в письменной форме;

#### **д) для лиц с нарушениями опорно-двигательного аппарата (тяжелыми нарушениями двигательных функций верхних конечностей или отсутствием верхних конечностей):**

- письменные задания выполняются на компьютере со специализированным программным обеспечением или надиктовываются ассистенту;
- по желанию студента зачет/экзамен проводится в устной форме.

Рабочая программа дисциплины «Внешнеторговые контракты» составлена в соответствии с требованиями федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по направлению подготовки 31.08.01 «Экономика» и учебного плана по профилю подготовки «Мировая экономика».

Автор:



к.э.н., доцент кафедры туризма и сервиса Иволга А.Г.

Рецензенты:



к.э.н., доцент кафедры туризма и сервиса Елфимова Ю.М..



к.э.н., доцент кафедры предпринимательства и мировой экономики Сериков С. С.

Рабочая программа дисциплины «Внешнеторговые контракты» рассмотрена на заседании кафедры туризма и сервиса протокол № 9 от «16» мая 2022 г. и признана соответствующей требованиям ФГОС ВО и учебного плана по направлению подготовки 31.08.01 «Экономика»

Руководитель ОП

к.э.н., доцент кафедры предпринимательства и мировой экономики Воробьева Н.В.

Зав. кафедрой  
туризма и сервиса



к.э.н., доцент кафедры туризма и сервиса Иволга А.Г.

Рабочая программа дисциплины «Внешнеторговые контракты» рассмотрена на заседании учебно-методической комиссии факультета социально-культурного сервиса и туризма, протокол № 10 от «20» мая 2022 г. и ФГОС ВО и учебного плана по направлению подготовки 38.03.01 «Экономика».

**Аннотация рабочей программы дисциплины  
Б1.В.12 «Внешнеторговые контракты»**

38.03.01	Экономика
код	Наименование направления подготовки
	«Мировая экономика»
	профиль
<b>Форма обучения – очная</b>	
<b>Общая трудоемкость изучения дисциплины составляет 4 ЗЕТ, 144 час.</b>	
<b>Программой дисциплины предусмотрены следующие виды занятий</b>	Очная форма обучения: лекции – 18 ч., в том числе практическая подготовка - 18 ч, практические занятия – 36 ч., в том числе практическая подготовка - 36 ч, самостоятельная работа – 54 ч. в том числе практическая подготовка - 54 ч., контроль – 36 ч., в том числе практическая подготовка – ч.
<b>Цель изучения дисциплины</b>	Целью дисциплины Б1.В.12 «Внешнеторговые контракты» состоит в изучении основных сведений по подготовке и осуществлению внешне-экономических операций, подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов.
<b>Место дисциплины в структуре ОП ВО</b>	Дисциплина Б1.В.12 «Внешнеторговые контракты» является дисциплиной вариативной части и является обязательной к изучению дисциплиной.
<b>Компетенции и индикатор (ы) достижения компетенций, формируемые в результате освоения дисциплины</b>	<b>Профессиональные компетенции(ОПК)</b> ПК-3.1 Осуществляет подготовку к заключению внешнеторгового контракта и документарное сопровождение внешнеторгового контракта ПК-3.2 Организует транспортно-логистическое обеспечение внешнеторгового контракта ПК-3.3 Контролирует исполнение обязательств по внешнеторговому контракту
<b>Знания, умения и навыки, получаемые в процессе изучения дисциплины</b>	<b>Знания:</b> В/01.6 Зн.2 Нормативные правовые акты, регламентирующие внешне-экономическую деятельность (08.039) В/01.6 Зн.3 Международные правила толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли (08.039) В/01.6 Зн.10 Условия внешнеторгового контракта (08.039) В/01.6 Зн.11 Нормы этики и делового общения с иностранными партнерами (08.039) В/01.6 Зн.17 Правила административного документооборота (08.039) В/01.6 Зн.18 Порядок составления установленной отчетности (08.039) В/02.6 Зн.1 Нормативные правовые акты, регламентирующие внешне-экономическую деятельность (08.039) В/02.6 Зн.4 Правила оформления документации по внешнеторговому контракту (08.039) В/02.6 Зн.5 Порядок документооборота в организации (08.039) В/02.6 Зн.6 Условия внешнеторгового контракта (08.039) В/02.6 Зн.12 Правила административного документооборота (08.039) В/02.6 Зн.13 Порядок составления установленной отчетности (08.039) <b>(ПК-3.1)</b> В/03.6 Зн.3 Международные правила толкования наиболее широко используемых торговых терминов в области внешней торговли (08.039) В/03.6 Зн.8 Условия внешнеторгового контракта (08.039) В/03.6 Зн.11 Правила административного документооборота (08.039)

В/03.6 Зн.12 Порядок составления установленной отчетности (08.039)  
**(ПК-3.2)**  
Нормативные правовые акты, регламентирующие внешнеэкономическую деятельность (08.039)  
В/04.6 Зн.2 Международные договоры в сфере внешнеэкономической деятельности (08.039)  
В/04.6 Зн.5 Правила оформления документации по внешнеторговому контракту (08.039)  
В/04.6 Зн.8 Условия внешнеторгового контракта (08.039)  
В/04.6 Зн.14 Правила административного документооборота (08.039)  
В/04.6 Зн.15 Порядок составления установленной отчетности (08.039)  
**(ПК-3.3)**  
**Умения:**  
В/01.6 У.1 Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи (08.039)  
В/01.6 У.5 Подготавливать коммерческие предложения, запросы (08.039)  
В/01.6 У.6 Оформлять документацию в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов (08.039)  
В/01.6 У.7 Составлять отчеты и готовить предложения по вопросам заключения внешнеторгового контракта (08.039)  
В/01.6 У.8 Проверять необходимую документацию для заключения внешнеторгового контракта (08.039)  
В/01.6 У.9 Составлять проект внешнеторгового контракта (08.039)  
В/02.6 У.1 Использовать вычислительную, копировальную, вспомогательную технику и различные виды телекоммуникационной связи (08.039)  
В/02.6 У.2 Вести базы данных документации по внешнеторговому контракту (08.039)  
В/02.6 У.3 Оформлять документацию по внешнеэкономической деятельности в соответствии с требованиями законодательства Российской Федерации и международных актов (08.039)  
В/02.6 У.4 Выстраивать взаимодействие с подразделениями организации для организации документооборота по внешнеторговому контракту (08.039) **(ПК-3.1)**  
В/03.6 У.2 Взаимодействовать с подразделениями организации и сторонними организациями, отвечающими за транспортно-логистическое сопровождение внешнеторгового контракта (08.039) **(ПК-3.2)**  
В/04.6 У.4 Взаимодействовать с подразделениями организации и сторонними организациями для осуществления контроля исполнения контрактных обязательств (08.039)  
В/04.6 У.5 Составлять отчеты и готовить предложения по исполнению обязательств по внешнеторговому контракту (08.039) **(ПК-3.3)**  
**Навыки:**  
/01.6 ТД.4 Направление запросов, приглашений и информации потенциальным участникам внешнеторгового контракта (08.039)  
В/01.6 ТД.7 Составление списка отклонений от приемлемых условий внешнеторгового контракта (перечень разногласий) (08.039)  
В/01.6 ТД.10 Формирование списка потенциальных партнеров для заключения внешнеторгового контракта (08.039)  
В/01.6 ТД.11 Обработка, формирование, хранение информации и данных об участниках внешнеторгового контракта (08.039)  
В/01.6 ТД.12 Формирование проекта внешнеторгового контракта (08.039)  
В/01.6 ТД.13 Осуществление проверки необходимой документации для



	<p>заклучения внешнеэкономического контракта (08.039)</p> <p>В/01.6 ТД.14 Подготовка процедуры подписания внешнеэкономического контракта с контрагентом (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.1 Формирование реестра документации по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.2 Регистрация документации по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.3 Осуществление учета и систематизации хранения документации по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.4 Формирование дел и сдача в архив документации по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/02.6 ТД.5 Составление и оформление отчетов по результатам проверок документации по внешнеэкономическому контракту (08.039) <b>(ПК-3.1)</b></p> <p>В/03.6 ТД.2 Привлечение специализированных организаций для выполнения отдельных функций транспортно-логистического обеспечения внешнеэкономического контракта (08.039)</p> <p>В/03.6 ТД.3 Подготовка документов, необходимых для транспортно-логистического обеспечения внешнеэкономического контракта (08.039)</p> <p>В/03.6 ТД.5 Составление отчетной документации по транспортно-логистическому обеспечению внешнеэкономического контракта (08.039)</p> <p>ТД.6 Обработка, формирование, хранение данных по транспортно-логистическому обеспечению внешнеэкономического контракта (08.039) <b>(ПК-3.2)</b></p> <p>В/04.6 ТД.1 Сбор информации, документов по вопросам исполнения обязательств по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.2 Разработка плана-графика контрольных мероприятий по исполнению обязательств по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.3 Организационно-техническое сопровождение участия организации в исполнении обязательств по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.4 Мониторинг отклонений от выполнения обязательств по внешнеэкономическому контракту (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.5 Организация процедуры приемки отдельных этапов исполнения внешнеэкономического контракта (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.6 Привлечение к участию и контроль участия исполнителей в зависимости от этапов реализации внешнеэкономического контракта (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.7 Документальное оформление отклонений от выполнения обязательств по внешнеэкономическому контракту и организация претензионной работы (08.039)</p> <p>В/04.6 ТД.8 Подготовка предложений по применению мер ответственности и совершению соответствующих действий в случае нарушения обязательств по внешнеэкономическому контракту (08.039) <b>(ПК-3.3)</b></p>
<p><b>Краткая характеристика учебной дисциплины (основные разделы и темы)</b></p>	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Экономическая теория о транспорте. Роль транспорта во внешнеэкономической деятельности предприятия.</li> <li>2. Материально-техническая база транспорта. Техничко-экономические особенности основных видов транспорта.</li> <li>3. Международная транспортная классификация грузов.</li> <li>4. Базисные условия поставки товара в ВЭД. Выбор вида транспорта</li> <li>Транспортное обеспечение при осуществлении внешнеэкономической деятельности.</li> <li>5. Внешнеэкономические перевозки на основных магистральных видах транспорта.</li> <li>6. Транспортная работа в системе внешнеэкономического комплекса.</li> <li>7. Нормативно-правовые основы регулирования организации междуна-</li> </ol>

	родных перевозок.
<b>Форма контроля</b>	<u>Очная форма обучения</u> : семестр 8 – экзамен.
<b>Автор(ы):</b>	Иволга А.Г., к.э.н., доцент кафедры туризма и сервиса